

Mục 3. Tiêu chuẩn đánh giá về kỹ thuật

Sử dụng tiêu chí đạt/không đạt hoặc phương pháp chấm điểm để xây dựng tiêu chuẩn đánh giá về kỹ thuật.

Việc xây dựng tiêu chuẩn đánh giá về kỹ thuật dựa trên yêu cầu về các sản phẩm đầu ra được nêu tại Chương V, thông tin về kết quả thực hiện hợp đồng của nhà thầu theo quy định tại Điều 19 và Điều 20 của Nghị định số 214/2025/NĐ-CP và các yêu cầu khác nêu trong E-HSMT. Căn cứ vào từng gói thầu cụ thể, khi lập E-HSMT, Chủ đầu tư phải cụ thể hóa các tiêu chí làm cơ sở đánh giá về kỹ thuật bao gồm:

- Tính hiệu quả của việc cung cấp dịch vụ;
- Mức độ hiểu biết về tính chất và mục đích công việc;
- Tính hợp lý và khả thi của kế hoạch, các giải pháp kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp dịch vụ;
- Mức độ đáp ứng hệ thống đảm bảo chất lượng và phương pháp thực hiện;
- Mức độ đáp ứng các yêu cầu về tiêu chuẩn thực hiện dịch vụ;
- Tiến độ thực hiện gói thầu đáp ứng yêu cầu của E-HSMT;
- Bảo đảm điều kiện vệ sinh môi trường và các điều kiện khác như phòng cháy, chữa cháy, an toàn lao động (nếu có);
- Mức độ đáp ứng các yêu cầu về bảo hành, bảo trì (nếu có);
- Tiêu chí đấu thầu bền vững (nếu có): các yếu tố thân thiện môi trường (nếu có) như: việc sử dụng các vật tư, vật liệu; biện pháp tổ chức thi công; dây chuyền, công nghệ thi công và các yếu tố khác (nếu có);
- Thông tin về kết quả thực hiện hợp đồng của nhà thầu theo quy định tại Điều 19 và Điều 20 của Nghị định số 214/2025/NĐ-CP;
- Trường hợp cần yêu cầu về xuất xứ vật tư, vật liệu, nguyên liệu phục vụ cho gói thầu dịch vụ phi tư vấn thì Chủ đầu tư quy định xuất xứ của vật tư, vật liệu, nguyên liệu theo nhóm nước, vùng lãnh thổ quy định tại khoản 2 Điều 44 của Luật Đấu thầu. Nhà thầu phải chào vật tư, vật liệu, nguyên liệu theo đúng yêu cầu về xuất xứ hoặc xuất xứ Việt Nam, kể cả trong trường hợp xuất xứ theo nhóm nước, vùng lãnh thổ mà Chủ đầu tư yêu cầu không có Việt Nam; nhà thầu chào vật tư, vật liệu, nguyên liệu không có xuất xứ theo yêu cầu của E-HSMT hoặc không phải xuất xứ Việt Nam thì sẽ bị loại. Trường hợp Chủ đầu tư yêu cầu nhà thầu chào vật tư, vật liệu, nguyên liệu xuất xứ Việt Nam theo quy định tại điểm e khoản 3 Điều 10 của Luật Đấu thầu thì nhà thầu chào vật tư, vật liệu, nguyên liệu không phải là xuất xứ Việt Nam sẽ bị loại;
- Các yếu tố cần thiết khác.

3.2. Đánh giá theo phương pháp đạt/không đạt¹:

Căn cứ quy mô, tính chất của gói thầu mà xác định mức độ yêu cầu đối với từng nội dung. Đối với các tiêu chí đánh giá tổng quát, chỉ sử dụng tiêu chí đạt, không đạt. Đối với các tiêu chí chi tiết cơ bản trong tiêu chí tổng quát, chỉ sử dụng tiêu chí đạt, không đạt; đối với các tiêu chí chi tiết không cơ bản trong tiêu chí tổng quát, ngoài tiêu chí đạt, không đạt, được áp dụng thêm tiêu chí chấp nhận được nhưng không được vượt quá 30% tổng số các tiêu chí chi tiết trong tiêu chí tổng quát đó.

Tiêu chí tổng quát được đánh giá là đạt khi tất cả các tiêu chí chi tiết cơ bản được đánh giá là đạt và các tiêu chí chi tiết không cơ bản được đánh giá là đạt hoặc chấp nhận được.

E-HSMT được đánh giá là đáp ứng yêu cầu về kỹ thuật khi có tất cả các tiêu chí tổng quát đều được đánh giá là đạt.

Nội dung đánh giá		Sử dụng tiêu chí đạt, không đạt
1. Tính hiệu quả của việc cung cấp dịch vụ:		
Thuyết minh Tính hiệu quả của việc cung cấp dịch vụ đối với các sản phẩm được yêu cầu của E-HSMT Mẫu số 01A- Phạm vi cung cấp.	Có Thuyết minh đầy đủ, chi tiết về các nội dung và phù hợp đối với gói thầu.	Đạt
	Không có Thuyết minh hoặc thuyết minh không đầy đủ, chi tiết về các nội dung và không phù hợp đối với gói thầu.	Không đạt
2. Mức độ hiểu biết về tính chất và mục đích công việc		
Thuyết minh sự hiểu biết về tính chất và mục đích của gói thầu cung cấp các sản phẩm được yêu cầu của E-HSMT Mẫu số 01A- Phạm vi cung cấp.	Có Thuyết minh đầy đủ, chi tiết về các nội dung và phù hợp đối với gói thầu.	Đạt
	Không có Thuyết minh hoặc thuyết minh không đầy đủ, chi tiết về các nội dung và không phù hợp đối với gói thầu.	Không đạt
3. Tính hợp lý và khả thi của kế hoạch, các giải pháp kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp dịch vụ		
3.1. Tính hợp lý của kế hoạch thực hiện gói thầu, các giải pháp kỹ thuật, biện	Có Thuyết minh đầy đủ, chi tiết về các nội dung và phù hợp đối với gói thầu.	Đạt

¹ Trường hợp áp dụng phương pháp này thì xoá bỏ Khoản 3.1. Đánh giá theo phương pháp chấm điểm.

pháp tổ chức thực hiện, cung cấp, giao nhận hàng hóa.	Không có Thuyết minh hoặc thuyết minh không đầy đủ, chi tiết về các nội dung và không phù hợp đối với gói thầu.	Không đạt
4. Mức độ đáp ứng hệ thống đảm bảo chất lượng và phương pháp thực hiện		
Thuyết minh về khả năng đáp ứng hệ thống đảm bảo chất lượng và phương pháp thực hiện	Có Thuyết minh đầy đủ, chi tiết về các nội dung và phù hợp đối với gói thầu.	Đạt
	Không có Thuyết minh hoặc thuyết minh không đầy đủ, chi tiết về các nội dung và không phù hợp đối với gói thầu.	Không đạt
5. Mức độ đáp ứng các yêu cầu về tiêu chuẩn thực hiện dịch vụ		
Thuyết minh về khả năng đáp ứng các yêu cầu về tiêu chuẩn thực hiện gói thầu cung cấp các sản phẩm được yêu cầu của E-HSMT Mẫu số 01A- Phạm vi cung cấp	Có Thuyết minh đầy đủ, chi tiết về các nội dung và phù hợp đối với gói thầu.	Đạt
	Không có Thuyết minh hoặc thuyết minh không đầy đủ, chi tiết về các nội dung và không phù hợp đối với gói thầu.	Không đạt
6. Tiến độ thực hiện gói thầu đáp ứng yêu cầu của E-HSMT		
6.1. Bảng tiến độ cung cấp hàng hóa hợp lý, khả thi phù hợp với đề xuất kỹ thuật và đáp ứng yêu cầu của E-HSMT.	- Có Bảng tiến độ cung cấp hàng hóa hợp lý, khả thi và phù hợp với đề xuất kỹ thuật và đáp ứng yêu cầu của E-HSMT.	Đạt
	- Không có hoặc có Bảng tiến độ cung cấp hàng hoá nhưng không hợp lý, không khả thi, không phù hợp với đề xuất kỹ thuật.	Không đạt
6.2. Tiến độ cung cấp hàng hóa (<i>Có tính điều kiện thời tiết, các ngày nghỉ, lễ theo quy định của pháp luật</i>). - Nhà thầu thực hiện từng sản phẩm theo yêu cầu của Chủ đầu tư. - Đối với mỗi loại sách, nhà thầu giao sản phẩm hoàn chỉnh đủ số lượng đến văn phòng Nhà xuất bản Đồng Nai trong vòng 4 ngày làm việc kể từ khi Chủ đầu tư duyệt market (Thời gian giao hàng 4	- Thời gian thực hiện toàn bộ hợp đồng ≤ 30 ngày; - Có Cam kết đối với mỗi loại sách, nhà thầu giao sản phẩm hoàn chỉnh đủ số lượng đến văn phòng Nhà xuất bản Đồng Nai trong vòng 4 ngày làm việc kể từ khi Chủ đầu tư duyệt market.	Đạt
	- Thời gian thực hiện toàn bộ hợp đồng > 30 ngày; - Không có Cam kết đối với mỗi loại sách, nhà thầu giao sản phẩm hoàn chỉnh đủ số lượng đến văn phòng Nhà xuất bản Đồng Nai trong vòng 4 ngày làm việc kể từ khi Chủ đầu tư duyệt market.	Không đạt

ngày làm việc kể từ khi Chủ đầu tư duyệt market chỉ áp dụng cho từng loại sách, không áp dụng nhiều loại sách tiến hành đồng loạt)		
7. Bảo đảm điều kiện vệ sinh môi trường và các điều kiện khác như phòng cháy, chữa cháy, an toàn lao động		
Thuyết minh khả năng bảo đảm điều kiện vệ sinh môi trường và các điều kiện khác như phòng cháy, chữa cháy, an toàn lao động trong quá trình thực hiện gói thầu	Có Thuyết minh đầy đủ, chi tiết về các nội dung và phù hợp đối với gói thầu.	Đạt
	Không có Thuyết minh hoặc thuyết minh không đầy đủ, chi tiết về các nội dung và không phù hợp đối với gói thầu.	Không đạt
8. Uy tín của nhà thầu		
Uy tín của nhà thầu thông qua việc tham dự thầu (không thương thảo hợp đồng, có quyết định trúng thầu nhưng không tiến hành hoàn thiện, ký kết hợp đồng); thực hiện các hợp đồng tương tự trước đó và lịch sử không hoàn thành hợp đồng do lỗi của nhà thầu	Nhà thầu có văn bản cam kết về việc chưa từng bị kết luận: - Không thương thảo hợp đồng, có quyết định trúng thầu nhưng không tiến hành hoàn thiện, ký kết hợp đồng; - Thực hiện các hợp đồng tương tự trước đó và có lịch sử không hoàn thành hợp đồng do lỗi của nhà thầu	Đạt
	Nhà thầu không có văn bản cam kết hoặc đã từng bị kết luận: - Không thương thảo hợp đồng, có quyết định trúng thầu nhưng không tiến hành hoàn thiện, ký kết hợp đồng; - Thực hiện các hợp đồng tương tự trước đó và có lịch sử không hoàn thành hợp đồng do lỗi của nhà thầu	Không đạt
9. Khả năng bảo hành, cung cấp phụ tùng thay thế hoặc cung cấp các dịch vụ sau bán hàng khác		
Nhà thầu phải chứng minh Khả năng bảo hành, cung cấp phụ tùng thay thế hoặc cung cấp các dịch vụ khác sau khi giao sản phẩm	Nhà thầu cam kết có năng lực tự thực hiện các nghĩa vụ bảo hành, cung cấp phụ tùng thay thế hoặc cung cấp các dịch vụ khác sau khi giao sản phẩm theo yêu cầu của E-HSMT	Đạt
	Nhà thầu không có cam kết có năng lực tự thực hiện các nghĩa vụ bảo hành, cung cấp phụ tùng thay thế hoặc	Không đạt

	cung cấp các dịch vụ khác sau khi giao sản phẩm theo yêu cầu của E-HSMT	
<p>Kết luận: Nhà thầu được đánh giá là đạt yêu cầu về kỹ thuật khi tất cả các tiêu chuẩn được đánh giá là đạt. Trường hợp nhà thầu không đạt một trong các tiêu chuẩn thì được đánh giá là không đạt và không được xem xét, đánh giá bước tiếp theo.</p>		

Mục 4. Tiêu chuẩn đánh giá về tài chính

Căn cứ tính chất, quy mô của từng gói thầu cụ thể mà lựa chọn một trong các phương pháp dưới đây cho phù hợp:

4.1. Phương pháp giá thấp nhất¹:

Cách xác định giá thấp nhất theo các bước sau đây:

Bước 1. Xác định giá dự thầu, trừ đi giá trị giảm giá (nếu có);

Bước 2. Xác định ưu đãi (nếu có) theo quy định tại Mục 28 E-CDNT

Bước 3. Xếp hạng nhà thầu: E-HSMT có giá dự thầu, trừ đi giá trị giảm giá (nếu có), sau ưu đãi (nếu có) thấp nhất được xếp hạng thứ nhất.

Mục 5. Phương án kỹ thuật thay thế trong E-HSMT: Không có.

Mục 6. Trường hợp gói thầu chia thành nhiều phần độc lập: Không có.

¹ Trường hợp áp dụng phương pháp này thì xóa bỏ Khoản 4.2. Phương pháp giá đánh giá.