

### Mục 3. Tiêu chuẩn đánh giá về kỹ thuật:

Sử dụng tiêu chí đạt/không đạt hoặc phương pháp chấm điểm để xây dựng tiêu chuẩn đánh giá về kỹ thuật.

Việc xây dựng tiêu chuẩn đánh giá về kỹ thuật dựa trên các yếu tố về khả năng đáp ứng các yêu cầu về số lượng, chất lượng, thời hạn giao hàng, vận chuyển, lắp đặt, bảo hành, cung cấp các dịch vụ sau bán hàng (nếu có), thông tin về kết quả thực hiện hợp đồng của nhà thầu theo quy định tại Điều 19 và Điều 20 của Nghị định số 214/2025/NĐ-CP, chất lượng hàng hóa tương tự được công khai theo quy định tại Điều 20 của Nghị định số 214/2025/NĐ-CP (nếu có) và các yêu cầu khác nêu trong Chương V. Căn cứ từng gói thầu cụ thể, khi lập E-HSMT phải cụ thể hóa các tiêu chí làm cơ sở để đánh giá về kỹ thuật bao gồm:

- Đặc tính, thông số kỹ thuật của hàng hóa, tiêu chuẩn sản xuất, tiêu chuẩn chế tạo và công nghệ;

- Tính hợp lý và hiệu quả kinh tế của các giải pháp kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp, lắp đặt hàng hóa;

- Mức độ đáp ứng các yêu cầu về bảo hành, bảo trì: nhà thầu phải trình bày được kế hoạch cung cấp dịch vụ bảo hành, bảo trì;

- Mức độ đáp ứng các yêu cầu về cung cấp vật tư, thiết bị thay thế và các dịch vụ liên quan khác (nếu có) trong toàn bộ quá trình sử dụng của hàng hóa.

- Khả năng thích ứng về mặt địa lý, môi trường;

- Tác động đối với môi trường và biện pháp giải quyết;

- Tiêu chí đấu thầu bền vững (nếu có);

- Các yếu tố về điều kiện thương mại, thời gian giao hàng, đào tạo chuyển giao công nghệ, cung cấp các dịch vụ sau bán hàng;

- Tiến độ cung cấp hàng hóa;

- Yếu tố thân thiện môi trường;

- Kết quả thực hiện hợp đồng của nhà thầu đối với gói thầu cung cấp hàng hóa, EPC, EP, PC, chìa khóa trao tay theo quy định tại Điều 19 và Điều 20 của Nghị định số 214/2025/NĐ-CP, chất lượng hàng hóa tương tự được công khai theo quy định tại Điều 20 của Nghị định số 214/2025/NĐ-CP (nếu có);

- Các yếu tố cần thiết khác.

#### Đánh giá theo phương pháp đạt/không đạt:

Tiêu chí tổng quát được đánh giá là đạt khi tất cả các tiêu chí chi tiết cơ bản được đánh giá là đạt và các tiêu chí chi tiết không cơ bản được đánh giá là đạt hoặc chấp nhận được.

E-HSMT được đánh giá là đáp ứng yêu cầu về kỹ thuật khi có tất cả các tiêu chí tổng quát đều được đánh giá là đạt.

Nội dung đánh giá		Sử dụng tiêu chí đạt, không đạt
1. Mức độ hiểu biết về tính chất và mục đích công việc	Nhà thầu trình bày cụ thể, chi tiết, rõ ràng về tính chất và mục đích công việc	Đạt
	Không đáp ứng 1 trong các yêu cầu trên	Không đạt



Nội dung đánh giá		Sử dụng tiêu chí đạt, không đạt
<b>2. Đặc tính, thông số kỹ thuật của hàng hóa (Phần mềm hội bộ và Thiết bị), tiêu chuẩn sản xuất, tiêu chuẩn chế tạo và công nghệ</b>		
2.1 Đặc tính, thông số kỹ thuật của hàng hóa, tiêu chuẩn sản xuất, tiêu chuẩn chế tạo và công nghệ	- Nhà thầu có cam kết và thuyết minh giải pháp kỹ thuật cụ thể, chi tiết, rõ ràng đáp ứng tất cả các đặc tính, thông số kỹ thuật của hàng hóa theo yêu cầu về kỹ thuật tại Chương V của E-HSMT. - Tất cả các sản phẩm chào thầu phải có đầy đủ catalogue/hình ảnh minh thể hiện đầy đủ đặc tính kỹ thuật chào thầu của hàng hóa kèm E-HSDT. Hàng hóa do nhà thầu chào phải nêu rõ xuất xứ, ký mã hiệu, nhãn mác của hàng hóa (nếu có) và các tài liệu kèm theo để chứng minh tính hợp lệ của hàng hóa.	<b>Đạt</b>
	Không đáp ứng 1 trong các yêu cầu trên	<b>Không đạt</b>
2.2 Số lượng, chủng loại hàng hóa	Số lượng, chủng loại hàng hóa cung cấp đáp ứng theo yêu cầu nêu tại phạm vi cung cấp trong gói thầu	<b>Đạt</b>
	Không đáp ứng yêu cầu nêu trên.	<b>Không đạt</b>
2.3 Tiêu chuẩn hàng hóa	- Cam kết hàng hóa mới 100% chưa qua sử dụng, được sản xuất từ năm 2024 trở đi - Cam kết có giấy chứng nhận chất lượng (CQ); Giấy chứng nhận xuất xứ (CO) đối với thiết bị camera nhập khẩu; Hàng hóa thiết bị cung cấp phải có nguồn gốc xuất xứ rõ ràng và được bảo hành 12 tháng. Có hóa đơn tài chính hợp lệ. (Phải cung cấp các tài liệu trên khi nhà thầu được mời vào thực hiện hợp đồng)	<b>Đạt</b>
	Không cam kết cung cấp đủ tài liệu chứng minh tính hợp lệ của hàng hóa	<b>Không đạt</b>
<b>3. Giải pháp kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp, lắp đặt hàng hóa (Phần mềm nội bộ và Thiết bị)</b>		
3.1. Tính hợp lý và khả thi của kế hoạch, các giải pháp kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp dịch vụ	- Trình bày giải pháp, biện pháp tổ chức cung cấp dịch vụ đáp ứng các yêu cầu tại Chương V của E-HSMT. Trình bày các giải pháp đáp ứng tất cả yêu cầu tại Chương V của E-HSMT. - Có kế hoạch triển khai chi tiết cho từng nhiệm vụ cụ thể được trình bày rõ ràng, phù hợp với giải pháp kỹ thuật và tiến độ do nhà thầu đề xuất.	<b>Đạt</b>
	Nhà thầu không trình bày hoặc trình bày giải pháp, biện pháp tổ chức cung cấp dịch vụ không chi tiết hoặc không đầy đủ hoặc không rõ ràng hoặc không phù hợp với yêu cầu tại Chương V của E-HSMT. Hoặc không đáp ứng yêu cầu về kế hoạch triển khai	<b>Không đạt</b>

779-C  
GT  
HH  
ĐẦU TH  
N LÝ DỰ Á  
N TRUNG  
HỒ Đ

Nội dung đánh giá		Sử dụng tiêu chí đạt, không đạt
	chi tiết cho từng nhiệm vụ cụ thể (trình bày rõ ràng, phù hợp với giải pháp kỹ thuật và tiến độ do nhà thầu đề xuất)	
3.2. Tính hợp lý và hiệu quả kinh tế của các giải pháp kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp, lắp đặt hàng hóa	Có thuyết minh tính hợp lý và hiệu quả kinh tế của các giải pháp kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp, lắp đặt hàng hóa phù hợp	<b>Đạt</b>
	Không có thuyết minh tính hợp lý và hiệu quả kinh tế của các giải pháp kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp, lắp đặt hàng hóa phù hợp	<b>Không đạt</b>
<b>4. Tiến độ cung cấp hàng hóa</b>		
Thời gian thực hiện gói thầu	Thời gian thực hiện gói thầu ≤ 35 ngày	<b>Đạt</b>
	Thời gian thực hiện gói thầu > 35 ngày	<b>Không đạt</b>
<b>5. Bảo hành và cam kết</b>		
Kế hoạch cung cấp dịch vụ bảo hành, bảo trì	Nhà thầu trình bày kế hoạch cung cấp dịch vụ bảo hành, bảo trì đáp ứng yêu cầu tại Chương V của E-HSMT	<b>Đạt</b>
	Nhà thầu không trình bày hoặc có trình bày kế hoạch cung cấp dịch vụ bảo hành, bảo trì nhưng không đáp ứng yêu cầu tại Chương V của E-HSMT	<b>Không đạt</b>
<b>6. Năng lực cung cấp các dịch vụ sau bán hàng</b>		
Năng lực cung cấp các dịch vụ sau bán hàng	Nhà thầu có cam kết bảo hành dịch vụ sau bán hàng phần mềm, thiết bị tối thiểu 12 tháng kể từ ngày bàn giao, nghiệm thu hàng hóa	<b>Đạt</b>
	Nhà thầu không có cam kết bảo hành dịch vụ sau bán hàng phần mềm, thiết bị tối thiểu 12 tháng kể từ ngày bàn giao, nghiệm thu hàng hóa	<b>Không đạt</b>
<b>7. Uy tín nhà thầu</b>		
Uy tín của nhà thầu thông qua việc tham dự thầu và thực hiện các hợp đồng tương tự trước đó	Có cam kết không vi phạm các nội dung sau: - Không thương thảo hợp đồng, có quyết định trúng thầu nhưng không tiến hành hoàn thiện, ký kết hợp đồng. - Có lịch sử không hoàn thành các hợp đồng tương tự do lỗi của nhà thầu.	<b>Đạt</b>
	Không có cam kết hoặc có quyết định xử lý vi phạm được công khai trên hệ thống mạng đấu thầu quốc gia	<b>Không đạt</b>

