

3.2. Đánh giá theo phương pháp đạt/không đạt¹:

Căn cứ quy mô, tính chất của gói thầu mà xác định mức độ yêu cầu đối với từng nội dung. Đối với các tiêu chí đánh giá tổng quát, chỉ sử dụng tiêu chí đạt, không đạt. Đối với các tiêu chí chi tiết cơ bản trong tiêu chí tổng quát, chỉ sử dụng tiêu chí đạt, không đạt; đối với các tiêu chí chi tiết không cơ bản trong tiêu chí tổng quát, ngoài tiêu chí đạt, không đạt, được áp dụng thêm tiêu chí chấp nhận được nhưng không được vượt quá 30% tổng số các tiêu chí chi tiết trong tiêu chí tổng quát đó.

Tiêu chí tổng quát được đánh giá là đạt khi tất cả các tiêu chí chi tiết cơ bản được đánh giá là đạt và các tiêu chí chi tiết không cơ bản được đánh giá là đạt hoặc chấp nhận được.

E-HSDT được đánh giá là đáp ứng yêu cầu về kỹ thuật khi có tất cả các tiêu chí tổng quát đều được đánh giá là đạt.

Nội dung đánh giá		Sử dụng tiêu chí đạt, không đạt
1. Tính hiệu quả của việc cung cấp dịch vụ		
Tính hiệu quả của việc cung cấp dịch vụ	Việc cung cấp dịch vụ phù hợp đáp ứng yêu cầu của E-HSMT (<i>yêu cầu kỹ thuật tại Chương V của E-HSMT</i>)	Đạt
	Việc cung cấp dịch vụ không phù hợp (<i>yêu cầu kỹ thuật tại Chương V của E-HSMT</i>)	Không đạt
2. Mức độ hiểu biết về tính chất và mục đích công việc		
2.1. Trình bày sự hiểu biết về tính chất công việc thực hiện	Trình bày chi tiết, cụ thể, sự hiểu biết về tính chất công việc thực hiện phù hợp với quy mô, tính chất và yêu cầu kỹ thuật của gói thầu	Đạt
	Không trình bày hoặc có trình bày nhưng chưa chi tiết, cụ thể sự hiểu biết về tính chất công việc thực hiện hoặc không phù hợp với quy mô, tính chất và yêu cầu kỹ thuật của gói thầu	Không đạt
<i>Ghi chú: Nhà thầu phải trình bày rõ ràng, chi tiết theo yêu cầu được nêu tại Chương V của E-HSMT theo đề xuất của mình và nộp cùng E-HSDT (Không sao chép y nguyên lại hoặc cam kết trình bày ở một thời điểm khác) nếu không đáp ứng mục nêu trên nhà thầu sẽ được đánh giá là không đáp ứng yêu cầu</i>		
3. Giải pháp và phương pháp luận về tính hợp lý và khả thi của kế hoạch, các giải pháp kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp dịch vụ		

¹ Trường hợp áp dụng phương pháp này thì xoá bỏ Khoản 3.1. Đánh giá theo phương pháp chấm điểm.

Nội dung đánh giá		Sử dụng tiêu chí đạt, không đạt
3.1. Bản trình bày chi tiết phương án triển khai thực hiện	- Nhà thầu có xây dựng phương án bố trí lực lượng cho từng vị trí. + Giải pháp bảo vệ đảm bảo an ninh - trật tự trong khu vực được giao + Giải pháp bảo vệ chống trộm cắp + Giải pháp bảo vệ khi có cháy nổ + Giải pháp bảo vệ trong trường hợp mưa, bão mất điện.... - Phương án bố trí nhân sự: đầy đủ, hợp lý tại từng khu vực. Nhân sự phải được trang bị đồng phục (quần áo, mũ, giày và các công cụ hỗ trợ khác) trong suốt thời gian thực hiện công việc	Đạt
	Không đề xuất các phương án triển khai theo yêu cầu hoặc có đề xuất nhưng sơ sài, không đi vào trọng tâm của gói thầu	Không đạt
3.2. Cung cấp giải pháp kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp dịch vụ	Cung cấp giải pháp kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp dịch vụ rõ ràng, hợp lý tương ứng với tính chất, yêu cầu của gói thầu	Đạt
	Không cung cấp được giải pháp kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp dịch vụ rõ ràng, hợp lý tương ứng với tính chất, yêu cầu của gói thầu	Không đạt
4. Mức độ đáp ứng thực hiện dịch vụ		
4.1. Đề xuất thời gian thực hiện gói thầu	≥ 12 tháng	Đạt
	< 12 tháng	Không đạt
4.2. Năng lực cung ứng dịch vụ	- Có Giấy chứng nhận đăng ký kinh doanh và Giấy xác nhận đủ điều kiện về an ninh, trật tự để kinh doanh dịch vụ bảo vệ theo quy định của Nghị định số 96/2016/NĐ-CP ngày 01/07/2016 - Có kinh nghiệm trong việc cung cấp dịch vụ bảo vệ. Nhà thầu thể hiện ≥ 01 hợp đồng tương tự cung cấp bảo vệ.	Đạt
	Không có các cam kết và không đáp ứng các yêu cầu nêu trên	Không đạt

Nội dung đánh giá		Sử dụng tiêu chí đạt, không đạt
4.3. Cam kết thực hiện dịch vụ	<ul style="list-style-type: none"> - Có cam kết nhân viên thực hiện gói thầu: + Nhân viên trong độ tuổi lao động theo Luật Lao động, có lý lịch rõ ràng, không có tiền án, tiền sự, có đủ sức khỏe làm việc. + Có tinh thần trách nhiệm, dũng cảm, nhanh nhẹn, giao tiếp lịch sự, đúng mực, trung thực trong công việc, ứng phó kịp thời với tình huống khẩn cấp. + Chấp hành các nội quy, quy chế làm việc của Chủ đầu tư đề ra. + Ngoài tiêu chuẩn theo quy định, nhân viên của nhà thầu phải cam kết không mắc phải những điều sau đây khi đang làm nhiệm vụ: <ul style="list-style-type: none"> ++ Sử dụng ma túy, chất kích thích, rượu bia ++ Chơi cờ bạc, chơi cờ, chơi game dưới mọi hình thức ++ Sử dụng điện làm việc riêng. - Có cam kết bồi thường 100% giá trị thiệt hại khi để xảy ra tình trạng mất tài sản nếu do lỗi sơ ý, thiếu trách nhiệm hay không thực hiện tốt nhiệm vụ được giao, để kẻ gian lấy cắp tài sản hoặc làm hư hỏng tài sản...trong phạm vi thực hiện dịch vụ - Có cam kết không tiết lộ bí mật của cơ quan, phát tán thông tin và phát tán tài liệu. - Có cam kết đảm bảo đầy đủ quân số cho từng ca trực. - Có cam kết cung cấp đầy đủ công cụ, dụng cụ phục vụ cho công tác bảo vệ: Dùi cui điện hoặc Dùi cui kim loại, Đèn pin, Roi điện, Bộ đàm mỗi vị trí 04 cái (Nhà thầu cung cấp đầy đủ hóa đơn, hợp đồng, giấy phép sử dụng... theo quy định) 	Đạt

Nội dung đánh giá		Sử dụng tiêu chí đạt, không đạt
	<ul style="list-style-type: none"> - Có cam kết khi trúng thầu nhà thầu phải sử dụng đúng nhân sự đã được đưa ra trong E-HSĐT và bố trí lực lượng theo như phương án đã chào, đáp ứng yêu cầu của E-HSMT, trường hợp thay đổi nhân sự phải được sự nhất trí của chủ đầu tư, được thỏa thuận trong quá trình đối chiếu tài liệu. - Có cam kết 100% nhân sự kê khai cho gói thầu sẵn sàng có mặt kèm theo giấy tờ tùy thân để xác minh khi cần thiết nếu được mời vào đối chiếu tài liệu. <p><i>(Trong trường hợp nhà thầu không đáp ứng yêu cầu trên thì được xem là gian lận, Chủ đầu tư sẽ chấm dứt việc đối chiếu tài liệu, dự thảo hợp đồng và mời nhà thầu có xếp hạng tiếp theo vào đối chiếu tài liệu)</i></p>	
	Không có các cam kết và không đáp ứng các yêu cầu nêu trên	Không đạt
5. Uy tín của nhà thầu thông qua việc thực hiện các hợp đồng tương tự và tham dự các gói thầu trước đó		
<p>Uy tín của nhà thầu thông qua việc thực hiện các hợp đồng tương tự và tham dự các gói thầu trước đó</p> <p><i>(Tiêu chí này được đánh giá dựa trên thông tin công bố “danh sách tổ chức, cá nhân vi phạm” tại hệ thống mạng đấu thầu quốc gia</i></p> <p><i>(http://muasamcong.mpi.gov.vn/) hoặc Trường hợp Nhà thầu bị bất kỳ cơ quan hay tổ chức nào phản ánh có hành vi gian lận, vi phạm các quy định tại Điều 89 của Luật đấu thầu 43/2013/QH13 và Điều 16 của Luật đấu thầu số 22/2023/QH15 của các gói thầu trước đó mà nhà thầu đã tham dự</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> - Có cam kết không có hợp đồng tương tự chậm tiến độ hoặc bỏ dở hợp đồng do lỗi của nhà thầu - Nhà thầu không bị cấm tham gia hoạt động đấu thầu bởi bất kỳ cơ quan hay tổ chức nào. Chưa từng bị bất kỳ chủ đầu tư/ Chủ đầu tư nào ra quyết định xử phạt, kết luận có hành vi gian lận, vi phạm các quy định tại Điều 89 của Luật đấu thầu 43/2013/QH13 và Điều 16 của Luật đấu thầu số 22/2023/QH15 	Đạt
	<ul style="list-style-type: none"> - Nhà thầu không có cam kết không có hợp đồng tương tự chậm tiến độ hoặc bỏ dở hợp đồng do lỗi của nhà thầu - Nhà thầu đã từng bị cấm tham gia hoạt động đấu thầu bởi bất kỳ cơ quan hay tổ chức nào. Đã từng bị bất kỳ chủ đầu tư/ Chủ đầu tư nào ra quyết định xử 	Không đạt

Nội dung đánh giá		Sử dụng tiêu chí đạt, không đạt
<i>kèm theo tài liệu chứng minh)</i>	phạt, kết luận có hành vi gian lận, vi phạm các quy định tại Điều 89 của Luật đấu thầu 43/2013/QH13 và Điều 16 của Luật đấu thầu số 22/2023/QH15	
Kết luận	Đạt tất cả các tiêu chí nêu trên	Đạt
	Không đạt 1 trong các tiêu chí nêu trên	Không đạt
*E-HSDT được đánh giá là đạt khi tất các tiêu chí trên được đánh giá đạt, không đạt khi có 01 tiêu chí được đánh giá là không đạt		