

Mục 3. Tiêu chuẩn đánh giá về kỹ thuật

Đánh giá theo phương pháp đạt/không đạt¹:

Căn cứ quy mô, tính chất của gói thầu mà xác định mức độ yêu cầu đối với từng nội dung. Đối với các tiêu chí đánh giá tổng quát, chỉ sử dụng tiêu chí đạt, không đạt. Đối với các tiêu chí chi tiết cơ bản trong tiêu chí tổng quát, chỉ sử dụng tiêu chí đạt, không đạt; đối với các tiêu chí chi tiết không cơ bản trong tiêu chí tổng quát, ngoài tiêu chí đạt, không đạt, được áp dụng thêm tiêu chí chấp nhận được nhưng không được vượt quá 30% tổng số các tiêu chí chi tiết trong tiêu chí tổng quát đó.

Tiêu chí tổng quát được đánh giá là đạt khi tất cả các tiêu chí chi tiết cơ bản được đánh giá là đạt và các tiêu chí chi tiết không cơ bản được đánh giá là đạt hoặc chấp nhận được.

E-HSDT được đánh giá là đáp ứng yêu cầu về kỹ thuật khi có tất cả các tiêu chí tổng quát đều được đánh giá là đạt.

TT	Nội dung yêu cầu	Mức độ đáp ứng	
		Đạt	Không đạt
1	Đặc tính, thông số kỹ thuật của hàng hóa	<ul style="list-style-type: none">- Nhà thầu phải có bảng đề xuất thông số kỹ thuật cụ thể của hàng hóa chào thầu đáp ứng thông số kỹ thuật theo yêu cầu tối thiểu tại Chương V, E-HSMT.- Có đề xuất rõ ràng về Xuất xứ (Quốc gia, vùng lãnh thổ); Hãng sản xuất; Ký mã hiệu; Nhãn hiệu; Năm sản xuất.- Cam kết hàng hóa chào thầu phải mới 100%, đóng gói theo tiêu chuẩn của nhà sản xuất; hàng hóa được sản xuất năm 2024 trở về sau.	<ul style="list-style-type: none">- Nhà thầu không có bảng đề xuất thông số kỹ thuật cụ thể của hàng hóa chào thầu hoặc có nhưng thông số kỹ thuật của hàng hóa chào thầu không đáp ứng theo yêu cầu tối thiểu tại Chương V, E-HSMT.- Không đề xuất rõ ràng về Xuất xứ (Quốc gia, vùng lãnh thổ); Hãng sản xuất; Ký mã hiệu; Nhãn hiệu; Năm sản xuất.- Không có Cam kết hàng hóa chào thầu phải mới 100%, đóng gói theo tiêu chuẩn của nhà sản xuất; hàng hóa được sản xuất năm 2024 trở về sau.
2	Tính hợp lý và hiệu quả kinh tế của các giải pháp kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp, lắp đặt hàng hóa	Nhà thầu trình bày chi tiết giải pháp kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp, lắp đặt hàng hóa (từ khi ký Hợp đồng đến khi Thanh lý Hợp đồng). Mỗi một công việc phải được phân tích, mô tả phù hợp với gói thầu và bảng tiến độ nhà thầu đề xuất.	Nhà thầu không trình bày hoặc trình bày không đầy đủ, chi tiết giải pháp kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp, lắp đặt hàng hóa (từ khi ký Hợp đồng đến khi Thanh lý Hợp đồng) hoặc mỗi một công việc không phân tích, mô tả hoặc mô tả nhưng không

TT	Nội dung yêu cầu	Mức độ đáp ứng	
		Đạt	Không đạt
			phù hợp với gói thầu và bảng tiến độ nhà thầu đề xuất.
3	Mức độ đáp ứng các yêu cầu về bảo hành, bảo trì:	Nhà thầu phải trình bày được kế hoạch cung cấp dịch vụ bảo hành, bảo trì; năng lực cung cấp các dịch vụ sau bán hàng; cung cấp vật tư, phụ tùng thay thế; khả năng lắp đặt thiết bị, hàng hoá: - Cam kết bảo hành hàng hóa tối thiểu 12 tháng. - Có phương án bảo hành, kế hoạch thay thế trong trường hợp hàng hóa do nhà cung cấp bị lỗi, bảo đảm quá trình sử dụng, hoạt động không bị gián đoạn.	Nhà thầu không đáp ứng yêu cầu nêu trên.
4	Mức độ đáp ứng các yêu cầu về cung cấp vật tư, thiết bị thay thế và các dịch vụ liên quan khác (nếu có) trong toàn bộ quá trình sử dụng của hàng hóa	Nhà thầu có cam kết cung cấp đầy đủ vật tư, phụ tùng thay thế, dụng cụ chuyên dùng, vật tư tiêu hao... (sau đây gọi là vật tư, phụ tùng thay thế) cần thiết để bảo đảm sự vận hành đúng quy cách và liên tục của hàng hóa.	Nhà thầu không có cam kết
5	Khả năng thích ứng về mặt địa lý, môi trường	Cam kết hàng hóa chào thầu thích ứng về địa lý, môi trường tại địa phương.	Nhà thầu không có cam kết hàng hóa chào thầu thích ứng về địa lý, môi trường tại địa phương.
6	Tác động đối với môi trường và biện pháp giải quyết	Cam kết hàng hóa chào thầu hoàn toàn không ảnh hưởng đến môi trường và người sử dụng.	Nhà thầu không có cam kết.
7	Tiến độ cung cấp hàng hóa	- Tiến độ cung cấp hàng hóa \leq 45 ngày; - Có bảng tiến độ chi tiết cung cấp, lắp đặt thiết bị	- Tiến độ cung cấp hàng hóa $>$ 45 ngày; - Không có bảng tiến độ chi tiết cung cấp, lắp đặt thiết

TT	Nội dung yêu cầu	Mức độ đáp ứng	
		Đạt	Không đạt
		hợp lý, khả thi.	bị hoặc có nhưng không hợp lý, không khả thi.
8	Uy tín của nhà thầu thông qua việc tham dự thầu và các hợp đồng tương tự trước đó.	<p>Có cam kết:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Không có hợp đồng nào chậm tiến độ hoặc bỏ dở do lỗi của nhà thầu. - Nhà thầu không bị cấm tham gia hoạt động đấu thầu bởi bất kỳ cơ quan hay tổ chức nào - Chưa từng bị bất kỳ Chủ đầu tư/ Bên mời thầu nào ra quyết định xử phạt, kết luận có hành vi gian lận, vi phạm các quy định tại điều 16 Luật đấu thầu. 	Không có cam kết hoặc cam kết nhưng không thực tế có vi phạm Luật đấu thầu.