

2.2. Tiêu chuẩn đánh giá về nhân sự chủ chốt:

Bảng số 03: Yêu cầu về nhân sự chủ chốt⁽¹⁾

STT	Vị trí công việc	Số lượng	Kinh nghiệm trong các công việc tương tự	Chứng chỉ/Trình độ chuyên môn ⁽²⁾
1			tối thiểu __ năm hoặc tối thiểu __ hợp đồng	
2			tối thiểu __ năm hoặc tối thiểu __ hợp đồng	
3				
...				

Ghi chú:

(1) Trường hợp gói thầu không có yêu cầu về nhân sự chủ chốt thì Chủ đầu tư không nhập Bảng này.

(2) Chỉ quy định trong trường hợp dịch vụ liên quan có yêu cầu phải có chứng chỉ chuyên môn.

Mục 3. Tiêu chuẩn đánh giá về kỹ thuật

Tiêu chuẩn đánh giá về kỹ thuật được đánh giá theo phương pháp đạt/không đạt.

Nội dung đánh giá (Nhà thầu có thể chào hàng hóa có các thông số kỹ thuật tương đương hoặc tốt hơn)		Sử dụng tiêu chí đạt, không đạt
1. Tiến độ cung cấp hàng hóa		
Tiến độ cung cấp hàng hóa	Có biểu tiến cung cấp lắp đặt hợp lý, khả thi và phù hợp với đề xuất kỹ thuật và đáp ứng yêu cầu tiến độ thi công. Thời gian cung cấp hàng hoá không quá 60 ngày có tính điều kiện thời tiết kể từ ngày hợp đồng có hiệu lực	Đạt
	Không đáp ứng yêu cầu trên	Không đạt
2. Năng lực, khả năng thực hiện và sự am hiểu về gói thầu		
Biện pháp đảm bảo an	Có kế hoạch và phương án triển khai, biện pháp cụ thể đảm bảo an toàn cho người bệnh,	Đạt

Nội dung đánh giá <i>(Nhà thầu có thể chào hàng hóa có các thông số kỹ thuật tương đương hoặc tốt hơn)</i>		Sử dụng tiêu chí đạt, không đạt
toàn	cán bộ làm việc tại bệnh viện và công nhân tham gia thi công, lắp đặt; có phương án đảm bảo an toàn phòng cháy chữa cháy.	
	Không có kế hoạch và phương án triển khai, biện pháp đảm bảo an toàn cho người bệnh, cán bộ làm việc tại bệnh viện và công nhân tham gia thi công, lắp đặt; không có phương án đảm bảo an toàn phòng cháy chữa cháy.	Không đạt
Phương án đào tạo, chuyển giao công nghệ sau khi cung cấp, lắp đặt xong thiết bị	Có kế hoạch và phương án đào tạo, chuyển giao công nghệ sau khi cung cấp, lắp đặt xong thiết bị	Đạt
	Không có kế hoạch và phương án đào tạo, chuyển giao công nghệ sau khi cung cấp, lắp đặt xong thiết bị	Không đạt
Kế hoạch và phương án bàn giao, lắp đặt, thực hiện dịch vụ liên quan theo yêu cầu của E-HSMT.	Nhà thầu có Kế hoạch và phương án triển khai trong đó trình bày chi tiết kế hoạch triển khai và đầy đủ các hạng mục, công việc theo yêu cầu	Đạt
	Nhà thầu không có, thiếu hoặc trình bày sơ sài Kế hoạch và phương án triển khai.	Không đạt
Phương án, kế hoạch cung cấp dịch vụ bảo hành, bảo trì	- Nhà thầu phải trình bày được kế hoạch cung cấp dịch vụ bảo hành, bảo trì; năng lực cung cấp các dịch vụ sau bán hàng; cung cấp vật tư, phụ tùng thay thế; khả năng lắp đặt thiết bị, hàng hoá - Nhà thầu phải trình bày được năng lực cung cấp các dịch vụ sau bán hàng	Đạt
	Nhà thầu không có, thiếu hoặc trình bày sơ sài Phương án, kế hoạch cung cấp dịch vụ bảo hành, bảo trì	Không đạt
Cam kết thực hiện gói	Nhà thầu cam kết đầy đủ theo yêu cầu tại Các bản cam kết theo Mục 3, Chương V. Yêu cầu	Đạt

Nội dung đánh giá <i>(Nhà thầu có thể chào hàng hóa có các thông số kỹ thuật tương đương hoặc tốt hơn)</i>		Sử dụng tiêu chí đạt, không đạt
thầu	về kỹ thuật	
	Nhà thầu không cam kết các bản cam kết theo Mục 3, Chương V. Yêu cầu về kỹ thuật	Không đạt
3. Đặc tính kỹ thuật của hàng hóa		
Đặc tính, thông số kỹ thuật của hàng hóa	Hàng hóa chào thầu có đặc tính, thông số kỹ thuật đáp ứng theo yêu cầu tại Mục 2, Chương V. Yêu cầu về kỹ thuật của E-HSMT.	Đạt
	Hàng hóa chào thầu có đặc tính, thông số kỹ thuật không đáp ứng theo yêu cầu tại Mục 2, Chương V. Yêu cầu về kỹ thuật của E-HSMT.	Không đạt

Để phục vụ cho công tác đánh giá về mặt kỹ thuật, đề nghị nhà thầu trình bày, sắp xếp các thư mục đề xuất kỹ thuật như sau:

Các thư mục phải bày cụ thể, riêng cho mỗi hàng hóa hoặc các hàng hóa cùng hãng sản xuất (hoặc đơn vị phân phối, nhập khẩu), mỗi thư mục phải bao gồm đầy đủ các nội dung sau:

- + STT hàng hóa theo E-HSMT (có thể đặt tên thư mục hoặc tên file)
- + Catalogue hoặc tài liệu kỹ thuật chứng nhận về đặc tính, thông số kỹ thuật, tiêu chuẩn chất lượng... của hàng hóa chào thầu.
- + Các tài liệu khác (nếu có)

E-HSMT được đánh giá là đáp ứng yêu cầu về kỹ thuật khi có tất cả các tiêu chí được đánh giá là đạt.

Mục 4. Tiêu chuẩn đánh giá về tài chính

Phương pháp áp dụng để đánh giá về tài chính: phương pháp giá thấp nhất. Cách xác định giá thấp nhất theo các bước sau đây:

- Bước 1. Xác định giá dự thầu, giá dự thầu sau giảm giá (nếu có);
- Bước 2. Xác định giá trị ưu đãi (nếu có) theo quy định tại Mục 28 E-CDNT;
- Bước 3. Xếp hạng nhà thầu: E-HSMT có giá dự thầu sau khi trừ đi giá trị giảm giá (nếu có), cộng giá trị ưu đãi (nếu có) thấp nhất được xếp hạng thứ nhất.