

Chương V. PHẠM VI CUNG CẤP

Mục 1. Phạm vi và tiến độ cung cấp thuốc

- Thông tin danh mục, phạm vi và tiến độ cung cấp thuốc được quy định tại Mẫu số 00 Chương IV.

- Đối với các thuốc thuộc danh mục thuốc có ít nhất 03 hãng trong nước sản xuất trên dây chuyền sản xuất thuốc đáp ứng nguyên tắc, tiêu chuẩn EU-GMP hoặc tương đương EU-GMP và đáp ứng tiêu chí kỹ thuật theo quy định của Bộ Y tế và về chất lượng, giá, khả năng cung cấp được Bộ trưởng Bộ Y tế ban hành thì nhà thầu chỉ chào thầu thuốc sản xuất trong nước

- Nhà thầu đảm bảo cung cấp đầy đủ, đúng thời gian theo dự trù của đơn vị và liên hệ báo trước 01 ngày cho đơn vị trước khi giao hàng. Thuốc được giao chậm nhất là 72 giờ sau khi nhận được dự trù của bên mua (bằng Email, fax hoặc điện thoại); riêng đối với thuốc khẩn cấp bắt buộc giao thuốc tại kho bên mua không quá 24 giờ.

- Địa điểm cung cấp, giao hàng:

Kho thuốc của Trạm Y tế xã Hoà Xá

Địa chỉ: Thôn Ngoại Hoàng, xã Hòa Xá, TP Hà Nội

Mục 2. Yêu cầu về kỹ thuật

2.1. Giới thiệu chung về gói thầu

Chủ đầu tư: Trạm Y tế xã Hoà Xá

Tên kế hoạch lựa chọn nhà thầu: Mua thuốc năm 2025-2026 của Trạm Y tế xã Hoà Xá

Tên gói thầu: Gói số 2: Gói thầu thuốc dược liệu, thuốc có kết hợp dược chất với các dược liệu, thuốc cổ truyền

Nguồn vốn: Nguồn quỹ Bảo hiểm Y tế và nguồn thu hợp pháp khác của đơn vị.

Hình thức lựa chọn nhà thầu: Đấu thầu rộng rãi (lựa chọn nhà thầu qua mạng).

Phương thức lựa chọn nhà thầu: Một giai đoạn, một túi hồ sơ

Thời gian bắt đầu lựa chọn nhà thầu: Quý IV năm 2025

Loại hợp đồng: Hợp đồng theo đơn giá cố định

Thời gian thực hiện gói thầu: 365 ngày kể từ ngày hợp đồng có hiệu lực

Tùy chọn mua thêm: 30%

2.2. Yêu cầu về kỹ thuật

- Yêu cầu về kỹ thuật là các yêu cầu về thuốc bao gồm: Tên hoạt chất/ thành phần thuốc, nồng độ/hàm lượng, đường dùng, dạng bào chế, đơn vị tính và nhóm thuốc được nêu tại Mẫu số 00 - Biểu mẫu dự thầu Chương IV.

2.3. Các yêu cầu khác

- Tùy từng trường hợp cụ thể, chủ đầu tư có thể yêu cầu nhà thầu cung cấp thêm các tài liệu khác để chứng minh chất lượng của sản phẩm để phục vụ công tác đánh giá.

- Đối với thuốc kê đơn, giá đề nghị trúng thầu của từng mặt hàng không được cao hơn giá bán buôn thuốc dự kiến đã công bố, công bố lại.

- Nhà thầu chuẩn bị 1 bộ hồ sơ dự thầu bản gốc để Chủ đầu tư lưu trữ khi được mời đối chiếu tài liệu.