

CHƯƠNG III. TIÊU CHUẨN ĐÁNH GIÁ E-HSDT

3.2. Đánh giá theo phương pháp đạt/không đạt¹:

Căn cứ quy mô, tính chất của gói thầu mà xác định mức độ yêu cầu đối với từng nội dung. Đối với các tiêu chí đánh giá tổng quát, chỉ sử dụng tiêu chí đạt, không đạt. Đối với các tiêu chí chi tiết cơ bản trong tiêu chí tổng quát, chỉ sử dụng tiêu chí đạt, không đạt; đối với các tiêu chí chi tiết không cơ bản trong tiêu chí tổng quát, ngoài tiêu chí đạt, không đạt, được áp dụng thêm tiêu chí chấp nhận được nhưng không được vượt quá 30% tổng số các tiêu chí chi tiết trong tiêu chí tổng quát đó.

Tiêu chí tổng quát được đánh giá là đạt khi tất cả các tiêu chí chi tiết cơ bản được đánh giá là đạt và các tiêu chí chi tiết không cơ bản được đánh giá là đạt hoặc chấp nhận được.

E-HSDT được đánh giá là đáp ứng yêu cầu về kỹ thuật khi có tất cả các tiêu chí tổng quát đều được đánh giá là đạt.

STT	Nội dung đánh giá		Tiêu chí Đạt/Không đạt
1	Hàng hóa, mô tả, thông số kỹ thuật của hàng hóa		
1.1	Hàng hóa, mô tả, thông số kỹ thuật của hàng hóa	- Hàng hóa chào thầu có mô tả, thông số kỹ thuật, đặc tính đáp ứng bằng hoặc tương đương với yêu cầu về mô tả, thông số kỹ thuật, đặc tính của hàng hóa đã nêu tại Phần 2 Chương 5 của E-HSMT. - Hàng hóa chào thầu phải có hình ảnh sản phẩm đính kèm, liệt kê rõ ràng về thông số kỹ thuật, xuất xứ, ký mã hiệu, nhãn hiệu, năm sản xuất, hãng sản xuất. - Hàng hóa chào thầu thuộc phạm vi số lượng của gói thầu đều mới 100%; chưa qua sử dụng; sản xuất từ năm 2025 trở về sau; còn nguyên đai, nguyên kiện; được đóng gói theo yêu cầu của nhà sản xuất.	Đạt
		- Hàng hóa chào thầu không có mô tả, thông số kỹ thuật, đặc tính đáp ứng bằng hoặc tương đương với yêu cầu về mô tả, thông số kỹ thuật của hàng hóa đã nêu tại Phần 2 Chương 5 của E-HSMT. - Hàng hóa chào thầu không có hình ảnh sản phẩm đính kèm, không liệt kê rõ ràng về thông số kỹ thuật, xuất xứ, ký mã hiệu, nhãn hiệu, năm sản xuất, hãng sản xuất.	Không đạt

¹ Trường hợp áp dụng phương pháp này thì xoá bỏ khoản 3.1 Mục 3 Chương này.

STT	Nội dung đánh giá		Tiêu chí Đạt/Không đạt
		- Hàng hóa đã qua sử dụng, sản xuất trước năm 2025; không còn nguyên đai nguyên kiện; đóng gói không theo tiêu chuẩn của nhà sản xuất.	
2	Tiến độ cung cấp, thu hồi, đổi hàng hóa và chính sách hậu mãi		
2.1	Tiến độ cung cấp hàng hóa	Nhà thầu có cam kết tiến độ thực hiện cung cấp hàng hóa từ 15 - 20 ngày kể từ ngày hợp đồng có hiệu lực.	Đạt
		Nhà thầu không có cam kết tiến độ thực hiện cung cấp hàng hóa hoặc có cam kết tiến độ thực hiện cung cấp hàng hóa nhưng vượt quá 20 ngày.	Không đạt
2.2	Thu hồi, đổi hàng hóa và chính sách hậu mãi	- Nhà thầu có cam kết thu hồi và đổi hàng hoá ngay khi hàng được giao không đúng theo yêu cầu về mô tả, đặc tính kỹ thuật tại Chương V của E- HSMT hoặc khi có thông báo thu hồi của Cơ quan có thẩm quyền mà nguyên nhân không do lỗi của Chủ đầu tư, ...). Thời gian thu hồi và đổi hàng hóa trong vòng 1-3 ngày. - Nhà thầu cam kết thực hiện chính sách hậu mãi sau bán hàng với Chủ đầu tư (cùng hợp tác, hỗ trợ Chủ đầu tư để đưa ra những hướng giải quyết khả thi trong việc xử lý những vấn đề liên quan đến hàng hóa).	Đạt
		Nhà thầu không có cam kết hoặc có cam kết nhưng không đáp ứng các nội dung mà Chủ đầu tư yêu cầu trên.	Không đạt
3	Địa điểm giao hàng		
3.1	Địa điểm giao hàng	- Nhà thầu phải có đủ nhân lực để thực hiện việc khuân vác, bốc xếp và vận chuyển hàng hóa đến tận kệ hàng của bên mua tại: Kho Hành chính Quản trị (Tầng 1 – Khu Hậu cần) thuộc Bệnh viện Đa khoa Khánh Hòa; địa chỉ: 19 Yersin - Phường Nha Trang - tỉnh Khánh Hòa.	Đạt
		Nhà thầu không cung cấp hàng đến tận nơi của bên mua.	Không đạt
Kết luận			Đạt/Không đạt