

3.1. Đánh giá theo phương pháp đạt/không đạt:

Căn cứ quy mô, tính chất của gói thầu mà xác định mức độ yêu cầu đối với từng nội dung. Đối với các tiêu chí đánh giá tổng quát, chỉ sử dụng tiêu chí đạt, không đạt. Đối với các tiêu chí chi tiết cơ bản trong tiêu chí tổng quát, chỉ sử dụng tiêu chí đạt, không đạt; đối với các tiêu chí chi tiết không cơ bản trong tiêu chí tổng quát, ngoài tiêu chí đạt, không đạt, được áp dụng thêm tiêu chí chấp nhận được nhưng không được vượt quá 30% tổng số các tiêu chí chi tiết trong tiêu chí tổng quát đó.

Tiêu chí tổng quát được đánh giá là đạt khi tất cả các tiêu chí chi tiết cơ bản được đánh giá là đạt và các tiêu chí chi tiết không cơ bản được đánh giá là đạt hoặc chấp nhận được.

E-HSDT được đánh giá là đáp ứng yêu cầu về kỹ thuật khi có tất cả các tiêu chí tổng quát đều được đánh giá là đạt.

STT	Nội dung đánh giá		Sử dụng tiêu chí đạt, không đạt
1	Hiểu rõ mục đích gói thầu, nhiệm vụ	Thể hiện đầy đủ nhận thức về nội dung và phạm vi công việc của gói thầu, nhiệm vụ quy định tại Mục 3.1 Chương V của E-HSMT	Đạt
		Không đáp ứng tiêu chí nêu trên	Không đạt
2	Tính hợp lý và khả thi của các giải pháp kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp dịch vụ	Có thuyết minh đầy đủ kế hoạch cho việc tổ chức cung cấp dịch vụ. Kế hoạch phải đáp ứng các yêu cầu sau: - Có đầy đủ các nội dung công việc cần thực hiện tương ứng với nội dung yêu cầu tại chương V E-HSMT. Mỗi nội dung công việc phải thuyết minh chi tiết về giải pháp, thời gian, kết quả thực hiện.	Đạt
		Tài liệu thuyết minh không hợp lý, không khả thi hoặc không có tài liệu thuyết minh đáp ứng tiêu chí nêu trên.	Không đạt
3	Cam kết đối với dịch vụ	Có cam kết đầy đủ theo các nội dung tại Mục 3.2 Chương V của E-HSMT	Đạt
		Không đáp ứng các tiêu chí trên	Không đạt
4	Tiến độ cung cấp dịch vụ	Đáp ứng đúng tiến độ tại biểu Phạm vi cung cấp theo quy định tại Mẫu số 01A Chương IV của E-HSMT	Đạt
		Không đáp ứng các tiêu chí nêu trên	Không đạt
5	Uy tín của nhà thầu	Nhà thầu phải cam kết về uy tín của nhà thầu. - Nhà thầu không bị cơ quan có thẩm quyền ra quyết định xử phạt vi phạm hành chính trong hoạt động kinh doanh. - Nhà thầu chưa từng bị cấm đấu thầu ở bất kỳ địa phương nào trên toàn quốc. - Nhà thầu không có hợp đồng chậm tiến độ hoặc	Đạt

		bỏ dở do lỗi của nhà thầu. - Nhà thầu không có cam kết về uy tín nhà thầu - Nhà thầu bị cơ quan có thẩm quyền ra quyết định xử phạt vi phạm hành chính trong hoạt động kinh doanh. - Nhà thầu có hợp đồng chậm tiến độ hoặc bỏ dở do lỗi của nhà thầu. Ngoài ra, nhà thầu bị đánh giá về uy tín trong việc tham dự thầu theo quy định tại khoản 1 Điều 20 Nghị định 214/2025/NĐ-CP thì điểm uy tín của nhà thầu được xem là không đạt.	Không đạt
Kết luận		Đạt <i>(Đạt tất cả các nội dung trên)</i>	Không đạt <i>(Không đạt bất kỳ một nội dung nào)</i>

Mục 4. Tiêu chuẩn đánh giá về tài chính

Căn cứ tính chất, quy mô của từng gói thầu cụ thể mà lựa chọn một trong các phương pháp dưới đây cho phù hợp:

4.1. Phương pháp giá thấp nhất:

Cách xác định giá thấp nhất theo các bước sau đây:

Bước 1. Xác định giá dự thầu, trừ đi giá trị giảm giá (nếu có);

Bước 2. Xác định ưu đãi (nếu có) theo quy định tại Mục 28 E-CDNT

Bước 3. Xếp hạng nhà thầu: E-HSDT có giá dự thầu, trừ đi giá trị giảm giá (nếu có), sau ưu đãi (nếu có) thấp nhất được xếp hạng thứ nhất.