

3				
...				

Ghi chú:

(1) Trường hợp gói thầu không có yêu cầu về nhân sự chủ chốt thì Chủ đầu tư không nhập Bảng này.

(2) Chỉ quy định trong trường hợp dịch vụ liên quan có yêu cầu phải có chứng chỉ chuyên môn.

Mục 3. Tiêu chuẩn đánh giá về kỹ thuật

3.2. Đánh giá theo phương pháp đạt/không đạt¹:

Nội dung đánh giá		Sử dụng tiêu chí đạt, không đạt
1. Đặc tính, thông số và công nghệ kỹ thuật của hàng hóa, tiêu chuẩn sản xuất, tiêu chuẩn chế tạo		
1.1 Đặc tính, thông số kỹ thuật của hàng hóa, tiêu chuẩn sản xuất, tiêu chuẩn chế tạo và công nghệ	- Có nêu rõ đặc tính, cấu hình, tính năng kỹ thuật đáp ứng 100% các yêu cầu kỹ thuật chi tiết theo yêu cầu E-HSMT này. - Nhà thầu có bảng chào kỹ thuật đầy đủ các nội dung: Tên hàng hóa, model (hoặc ký mã hiệu), nhà sản xuất, xuất xứ, đặc tính kỹ thuật. - Và có kèm catalog hoặc hình ảnh tài liệu kỹ thuật của nhà sản xuất thể hiện đầy đủ thông số kỹ thuật phù hợp với bảng kê, đáp ứng yêu cầu tại Mục 1.2, chương V.	Đạt
	- Không đáp ứng yêu cầu	Không đạt
2. Tiêu chuẩn chất lượng của hàng hóa		
Tài liệu chứng minh nguồn gốc xuất xứ của hàng hóa	+ Có cam kết cung cấp giấy chứng nhận xuất xứ (CO) và giấy chứng nhận chất lượng (CQ) trong trường hợp là hàng nhập khẩu khi giao hàng. + Cung cấp đầy đủ tài liệu chứng minh thông số kỹ thuật đáp ứng theo yêu cầu đối với các hàng hóa có yêu cầu các	Đạt

¹ Trường hợp áp dụng phương pháp này thì xoá bỏ khoản 3.1 Mục 3 Chương này.

	tiêu chuẩn; ISO đối với nhà sản xuất/hãng sản xuất hàng hóa được quy định tại Chương V. Yêu cầu về kỹ thuật. + Đối với trường hợp hàng hóa, thiết bị không phải do nhà thầu sản xuất, nhà thầu tham dự cung cấp hợp đồng nguyên tắc (hoặc các tài liệu có tính pháp lý tương đương) cung cấp hàng hóa, thiết bị với đơn vị cung cấp, đáp ứng yêu cầu của HSMT tại Chương V. <i>Yêu cầu về kỹ thuật</i>	
	Không đáp ứng yêu cầu trên	Không đạt
3. Giải pháp kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp, lắp đặt hàng hóa		
Kế hoạch triển khai gói thầu	Nhà thầu trình bày chi tiết Kế hoạch triển khai gói thầu (từ khi ký Hợp đồng đến khi Thanh lý Hợp đồng). Mỗi một công việc phải được phân tích, mô tả phù hợp với gói thầu và bảng tiến độ nhà thầu đề xuất.	Đạt
	Nhà thầu không trình bày hoặc trình bày không đầy đủ, chi tiết Kế hoạch triển khai gói thầu (từ khi ký Hợp đồng đến khi Thanh lý Hợp đồng) hoặc không phân tích, mô tả từng công việc cụ thể.	Không đạt
Quy trình cung cấp, lắp đặt hàng hóa	Nhà thầu trình bày đầy đủ, hợp lý Quy trình cung cấp, lắp đặt cho đầy đủ các loại hàng hóa cung cấp cho gói thầu.	Đạt
	Nhà thầu không trình bày Quy trình cung cấp, lắp đặt cho đầy đủ các loại hàng hóa cung cấp cho gói thầu.	Không đạt
Quy trình hỗ trợ, bảo hành, bảo trì của nhà thầu và biện pháp quản lý, theo dõi bảo hành, bảo trì hàng hóa	Nhà thầu trình bày đầy đủ, hợp lý, khả thi, Quy trình hỗ trợ, bảo hành, bảo trì của nhà thầu và biện pháp quản lý, theo dõi bảo hành, bảo trì hàng hóa	Đạt
	Nhà thầu không trình bày Quy trình hỗ trợ, bảo hành, bảo trì của nhà thầu hoặc không có biện pháp quản lý, theo dõi bảo hành, bảo trì hàng hóa hoặc trình bày các nội dung trên không đầy đủ,	Không đạt

	hợp lý, khả thi, không phù hợp với gói thầu này.	
	Nhà thầu trình bày đầy đủ, hợp lý, khả thi, Giải pháp kỹ thuật, biện pháp kiểm thử, vận hành thử hàng hóa sau khi lắp đặt.	Đạt
Giải pháp kỹ thuật, biện pháp kiểm thử, vận hành thử hàng hóa sau khi lắp đặt	Nhà thầu không trình bày Giải pháp kỹ thuật, biện pháp kiểm thử, vận hành thử hàng hóa sau khi lắp đặt hoặc có trình bày nhưng không cho đầy đủ hoặc không phù hợp với gói thầu này.	Không đạt
4. Biện pháp đảm bảo vệ sinh môi trường; an toàn lao động; phòng chống cháy nổ		
Biện pháp đảm bảo vệ sinh môi trường; Biện pháp đảm bảo an toàn lao động; Biện pháp đảm bảo phòng chống cháy nổ trong quá trình thực hiện gói thầu.	Có thuyết minh hợp lý, khả thi cho đầy đủ 03 biện pháp yêu cầu, phù hợp với tính chất của gói thầu	Đạt
	Không có thuyết minh cho đầy đủ 03 biện pháp yêu cầu hoặc có thuyết minh nhưng không phù hợp với tính chất của gói thầu	Không đạt
5. Tiến độ cung cấp, lắp đặt hàng hóa		
5.1. Thời gian mua sắm: đảm bảo thời gian không quá 60 ngày có tính điều kiện thời tiết kể từ ngày thực hiện.	Đề xuất thời gian mua sắm không vượt quá 60 ngày có tính đến điều kiện thời tiết.	Đạt
	Đề xuất về thời gian mua sắm vượt quá 60 ngày.	Không đạt
5.2. Tính phù hợp: a) Giữa huy động thiết bị và tiến độ mua sắm. b) Giữa bố trí nhân lực và tiến độ thi công	Đề xuất đầy đủ, hợp lý, khả thi cho cả 2 nội dung a) và b).	Đạt
	Đề xuất không đủ 2 nội dung a) và b).	Không đạt
5.3. Biểu tiến độ mua sắm hợp lý, khả thi phù hợp với đề xuất kỹ thuật và đáp ứng yêu cầu của HSMT	Có biểu tiến độ mua sắm hợp lý, khả thi và phù hợp với đề xuất kỹ thuật và đáp ứng yêu cầu của HSMT.	Đạt
	Không có biểu tiến độ mua sắm hoặc có biểu tiến độ mua sắm nhưng không hợp lý, không khả thi, không phù hợp với đề xuất kỹ thuật.	Không đạt
5.4. Có quy trình mua sắm chi tiết các hạng mục của gói	Có quy trình thi công chi tiết các hạng mục của gói thầu; bố trí các	Đạt

thầu; bố trí các mũi cung cấp hợp lý, khả thi phù hợp với đề xuất kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp và tiến độ cung cấp chi tiết của nhà thầu.	mũi cung cấp hợp lý, khả thi phù hợp với đề xuất kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp và tiến độ cung cấp chi tiết của nhà thầu.	
	Không có hoặc có những nội dung không phù hợp	Không đạt
6. Các cam kết về tình trạng hàng hóa, điều kiện lắp đặt và vận chuyển		
Tình trạng hàng hóa	Nhà thầu có cam kết hàng hoá phải mới 100%, sản xuất từ năm 2025 trở lại đây.	Đạt
	Không có cam kết đáp ứng yêu cầu.	Không đạt
Vận chuyển và lắp đặt	Nhà thầu có cam kết hàng hóa được bao bọc đúng quy cách trong quá trình vận chuyển, cung cấp; có trách nhiệm phối hợp với đơn vị sử dụng giám sát quá trình lắp đặt.	Đạt
	Không có cam kết đáp ứng yêu cầu.	Không đạt
Địa điểm cung cấp	Nhà thầu có cam kết giao hàng theo đúng các địa điểm yêu cầu tại E-HSMT	Đạt
	Không có cam kết đáp ứng yêu cầu	Không đạt
Cam kết về bồi thường thiệt hại	Nhà thầu có cam kết bồi thường thiệt hại nếu xảy ra sự cố về hỏng hóc, cháy nổ gây thiệt hại cho Chủ đầu tư trong quá trình cung cấp hàng hóa nếu do lỗi nhân sự của nhà thầu thực hiện	Đạt
	Không có cam kết đáp ứng yêu cầu	Không đạt
Cam kết thu hồi hàng hóa	Nhà thầu có cam kết thu hồi hàng hóa trong trường hợp đã giao hàng nhưng không đảm bảo chất lượng, hoặc có thông báo thu hồi của cơ quan có thẩm quyền mà nguyên nhân không do lỗi của Chủ đầu tư.	Đạt
	Không có cam kết đáp ứng yêu cầu	Không đạt

7. Bảo hành, bảo trì		
Thời gian bảo hành, bảo trì	- Có thuyết minh bảo hành, bảo trì với thời gian bảo hành, bảo trì ≥ 12 tháng nhưng tối thiểu bằng tiêu chuẩn của NSX;	Đạt
	- Không đáp ứng yêu cầu nêu trên	Không đạt
Mức độ đáp ứng các yêu cầu về bảo hành, bảo trì	Nhà thầu thực hiện các nghĩa vụ bảo hành, bảo trì, duy tu, bảo dưỡng, sửa chữa, cung cấp phụ tùng thay thế, khắc phục hư hỏng, sai sót trong vòng 24 giờ, kể từ khi nhận được yêu cầu của chủ đầu tư hoặc đơn vị trực tiếp sử dụng tài sản, trong đó nêu rõ các nội dung sau: - Cam kết bảo hành bảo trì tại địa điểm cung cấp lắp đặt; - Cam kết cung cấp linh kiện, phụ tùng thay thế phù hợp với hàng hóa của gói thầu này trong thời gian tối thiểu 03 năm. - Liệt kê các dạng hư hỏng sẽ được bảo hành, các dạng hư hỏng không được bảo hành. - Phương thức liên hệ nhà thầu khi hàng hóa gặp hư hỏng (bằng văn bản, email, điện thoại...)	Đạt
	Không đáp ứng yêu cầu nêu trên	Không đạt
8. Uy tín của nhà thầu		
8.1 – Uy tín của nhà thầu thông qua việc cung cấp tài liệu chứng minh, kê khai thực hiện các hợp đồng tương tự theo yêu cầu tại mục 4, biểu mẫu số 01 bảng tiêu chuẩn đánh giá về năng lực kinh nghiệm của E-HSMT (Webform trên Hệ thống) (Được chứng minh qua tiến	Không có hợp đồng tương tự bị chậm tiến độ (Được chứng minh qua tiến độ ban đầu của hợp đồng; không phải gia hạn thời gian hoàn thành (trừ trường hợp có phụ lục bổ sung phát sinh khối lượng được gia hạn thời gian thực hiện cho phân phát sinh hoặc lý do gia hạn không phải do lỗi nhà thầu hoặc do các yếu tố khách quan từ phía Chủ đầu tư)); hoặc bỏ dở các hợp đồng do lỗi nhà thầu	Đạt

độ ban đầu của hợp đồng; không phải gia hạn thời gian hoàn thành (trừ trường hợp có phụ lục bổ sung phát sinh khối lượng được gia hạn thời gian thực hiện cho phần phát sinh hoặc lý do gia hạn không phải do lỗi nhà thầu); <i>Ghi chú: Nhà thầu cung cấp quyết định gia hạn hoặc phụ lục gia hạn hoặc xác nhận của Chủ đầu tư về tiến độ và các tài liệu khác để làm cơ sở đánh giá nội dung này;).</i>	Không đáp ứng yêu cầu của E-HSMT hoặc có nhưng không đáp ứng được yêu cầu của E-HSMT;	Không đạt
8.2 Uy tín về tham gia dự thầu: - Nhà thầu không đang trong thời gian bị cấm tham gia dự thầu bởi bất kỳ Cơ quan, Đơn vị nào;	(Nhà thầu phải có cam kết kèm theo). Trường hợp phát hiện nhà thầu cam kết không trung thực thì nhà thầu sẽ bị đánh giá là gian lận trong đấu thầu và E-HSMT sẽ bị loại;	Đạt
- Nhà thầu không bị Cơ quan, Đơn vị tư vấn nào kết luận, đánh giá là có hành vi không trung thực khi tham gia dự thầu; - Nhà thầu chưa từng có quyết định trúng thầu nhưng không tiến hành hoàn thiện, ký kết hợp đồng; - Nhà thầu chưa từng từ chối đối chiếu tài liệu; chưa từng thương thảo không thành công; (* Trường hợp nhà thầu đã vi phạm bất kỳ một tiêu chí nào, yêu cầu nhà thầu cũng có cam kết và nêu rõ lý do).	Nhà thầu không có cam kết kèm theo hoặc có nhưng không đúng nội dung	Không đạt
9. Các yêu cầu cần thiết khác		
Uy tín tài chính Tình hình	Có văn bản xác nhận không còn nợ đọng thuế của cơ quan thuế quản lý	Đạt

thực hiện nghĩa vụ nộp thuế của nhà thầu.	được công chứng bởi các cơ quan nhà nước kèm theo	
- Nhà thầu có Văn bản xác nhận của cơ quan quản lý thuế về việc nhà thầu đã thực hiện đầy đủ nghĩa vụ thuế (không nợ thuế với bất kỳ hình thức nào) đến hết quý I năm 2026 (ngày 31/03/2026). (Có tài liệu công chứng chứng thực nội dung trên)	Không có văn bản xác nhận không còn nợ đọng thuế của cơ quan thuế quản lý hoặc có nhưng không đáp ứng được thời gian yêu cầu	Không đạt
Kết luận⁽¹⁾	Các tiêu chuẩn 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9 được xác định là đạt (mỗi tiêu chuẩn 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9 được xác định là đạt khi tất cả các chi tiết yêu cầu trong đó được đánh giá là đạt)	Đạt
	Không thuộc các trường hợp nêu trên	Không đạt

Mục 4. Tiêu chuẩn đánh giá về tài chính

Căn cứ tính chất, quy mô của từng gói thầu cụ thể mà lựa chọn một trong các phương pháp dưới đây cho phù hợp:

4.1. Phương pháp giá thấp nhất¹:

Cách xác định giá thấp nhất theo các bước sau đây:

- Trường hợp Mục 13.5 **E-BDL** quy định nhà thầu chào theo Mẫu số 12.1 (12.1A hoặc 12.1B hoặc 12.1C) Chương IV:

Bước 1. Xác định giá dự thầu, giá dự thầu sau giảm giá (nếu có);

Bước 2. Xác định giá trị ưu đãi (nếu có) theo quy định tại Mục 28 E-CDNT;

Bước 3. Xếp hạng nhà thầu: E-HSDT có giá dự thầu sau khi trừ đi giá trị giảm giá (nếu có), cộng giá trị ưu đãi (nếu có) thấp nhất được xếp hạng thứ nhất.

- Trường hợp Mục 13.5 **E-BDL** quy định nhà thầu chào theo Mẫu số 12.2 (12.2A hoặc 12.2B hoặc 12.2C) Chương IV:

Bước 1. Xác định giá dự thầu không bao gồm thuế, phí, lệ phí liên quan đến nhập khẩu, thuế tiêu thụ đặc biệt (nếu có), thuế VAT, sau khi giảm giá (nếu có);

Bước 2. Xác định giá trị ưu đãi (nếu có) theo quy định tại Mục 28 E-CDNT;

¹ Trường hợp áp dụng phương pháp này thì xóa bỏ khoản 4.2 Mục 4 Chương này. Đối với gói thầu mua sắm tập trung áp dụng lựa chọn nhà thầu theo khả năng cung cấp, áp dụng phương pháp giá thấp nhất.

Bước 3. Xếp hạng nhà thầu: E-HSDT có giá dự thầu không bao gồm thuế, phí, lệ phí liên quan đến nhập khẩu, thuế tiêu thụ đặc biệt (nếu có), thuế VAT, sau khi trừ đi giá trị giảm giá (nếu có), cộng giá trị ưu đãi (nếu có) thấp nhất được xếp hạng thứ nhất.

Mục 5. Phương án kỹ thuật thay thế trong E-HSDT (nếu có)

Trường hợp cho phép nhà thầu đề xuất phương án kỹ thuật thay thế theo quy định tại Mục 12 E-CDNT, E-HSDT sẽ được đánh giá như sau: ____ [*ghi các tiêu chí, tiêu chuẩn đánh giá đối với phương án kỹ thuật thay thế*].

Mục 6. Trường hợp gói thầu chia thành nhiều phần độc lập (nếu có)

Trường hợp gói thầu được chia thành nhiều phần độc lập thì trong E-HSMT phải nêu rõ tiêu chuẩn và phương pháp đánh giá đối với từng phần hoặc nhiều phần để các nhà thầu tính toán phương án chào thầu theo khả năng của mình. Việc đánh giá E-HSDT và xét duyệt trúng thầu sẽ được thực hiện trên cơ sở bảo đảm tổng giá đề nghị trúng thầu của gói thầu là thấp nhất (đối với gói thầu áp dụng phương pháp giá thấp nhất); tổng giá đánh giá của gói thầu là thấp nhất (đối với gói thầu áp dụng phương pháp giá đánh giá) và giá đề nghị trúng thầu của cả gói thầu không vượt giá gói thầu được duyệt mà không so sánh với ước tính chi phí của từng phần.