

Mục 3. Tiêu chuẩn đánh giá về kỹ thuật

3.1. Đánh giá theo phương pháp đạt/không đạt¹:

Căn cứ quy mô, tính chất của gói thầu mà xác định mức độ yêu cầu đối với từng nội dung. Đối với các tiêu chí đánh giá tổng quát, chỉ sử dụng tiêu chí đạt, không đạt. Đối với các tiêu chí chi tiết cơ bản trong tiêu chí tổng quát, chỉ sử dụng tiêu chí đạt, không đạt; đối với các tiêu chí chi tiết không cơ bản trong tiêu chí tổng quát, ngoài tiêu chí đạt, không đạt, được áp dụng thêm tiêu chí chấp nhận được nhưng không được vượt quá 30% tổng số các tiêu chí chi tiết trong tiêu chí tổng quát đó.

Tiêu chí tổng quát được đánh giá là đạt khi tất cả các tiêu chí chi tiết cơ bản được đánh giá là đạt và các tiêu chí chi tiết không cơ bản được đánh giá là đạt hoặc chấp nhận được.

E-HSDT được đánh giá là đáp ứng yêu cầu về kỹ thuật khi có tất cả các tiêu chí tổng quát đều được đánh giá là đạt.

Nội dung đánh giá		Sử dụng tiêu chí đạt, không đạt
1. Đặc tính kỹ thuật của hàng hóa		
1.1. Đặc tính kỹ thuật của: Gạo tẻ	Có đặc tính kỹ thuật của Gạo tẻ và chỉ tiêu kinh tế kỹ thuật của hàng hóa hoàn toàn phù hợp tại chương V, liệt kê đầy đủ chức năng, dẫn chứng đến các trang, dòng của tài liệu kỹ thuật để chứng minh tính đáp ứng.	Đạt
	Không có đặc tính của Gạo tẻ và chỉ tiêu kinh tế kỹ thuật của hàng hóa không phù hợp theo yêu cầu tại chương V, không liệt kê đầy đủ chức năng.	Không đạt
Tính pháp lý hàng hóa Các hàng hoá chào thầu phải mới 100%, đóng gói theo tiêu chuẩn của nhà sản xuất, còn hạn sử dụng.	Tính pháp lý hàng hóa - Nhà thầu cam kết Các hàng hoá chào thầu mới 100%, đóng gói theo tiêu chuẩn của nhà sản xuất, còn hạn sử dụng.	
	Tính pháp lý hàng hóa - Nhà thầu không cam kết Các hàng hoá chào thầu mới 100%, đóng gói theo tiêu chuẩn của nhà sản xuất, còn hạn sử dụng.	
2. Giải pháp kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp, vận chuyển hàng hóa		
Tính hợp lý và hiệu quả kinh tế của các giải pháp kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp, bàn giao hàng hóa.	Có các giải pháp kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp, bốc xếp hàng hóa hợp lý và hiệu quả kinh tế.	Đạt
	Không có các giải pháp kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp, bốc xếp hàng hóa	Không đạt

¹ Trường hợp áp dụng phương pháp này thì xoá bỏ khoản 3.1 Mục 3 Chương này.

Nội dung đánh giá		Sử dụng tiêu chí đạt, không đạt
	hợp lý và hiệu quả kinh tế	
3. Tiến độ cung cấp hàng hóa		
Bảng tiến độ cung cấp hàng hóa hợp lý, khả thi phù hợp với đề xuất kỹ thuật và đáp ứng yêu cầu của E-HSMT <i>(Lưu ý: Số lần giao nhận hàng hoá sẽ quy định cụ thể trong hợp đồng)</i>	Có Bảng tiến độ cung cấp hàng hóa hợp lý, khả thi và phù hợp với đề xuất kỹ thuật và đáp ứng yêu cầu tại chương V và không quá 08 tháng (Số lần giao nhận hàng hoá sẽ quy định cụ thể trong hợp đồng)	Đạt
	Không có Bảng tiến độ cung cấp hàng hóa hoặc có Bảng tiến độ cung cấp hàng hóa nhưng không hợp lý, không khả thi, không phù hợp với đề xuất kỹ thuật tại chương V và > 08 tháng	Không đạt
4. Khả năng thích ứng và tác động đối với môi trường		
4.1 Khả năng thích ứng về địa lý		
Khả năng thích ứng về địa lý.	Hàng hóa được cung cấp hoàn toàn thích ứng về địa lý.	Đạt
	Hàng hóa được cung cấp không thích ứng về địa lý.	Không đạt
4.2 Tác động đối với môi trường và biện pháp giải quyết		
Hàng hóa được cung cấp có ảnh hưởng tác động đến môi trường và đề xuất biện pháp giải quyết	Hàng hóa được cung cấp không có ảnh hưởng tác động nhiều đến môi trường và đề xuất biện pháp giải quyết hợp lý.	Đạt
	Hàng hóa được cung cấp có ảnh hưởng tác động nhiều đến môi trường và không đề xuất được biện pháp giải quyết.	Không đạt
5. Bảo hành		
Thời gian Bảo hành: Theo tiêu chuẩn của nhà sản xuất hoặc theo hồ sơ mời thầu	- Thời gian bảo hành: Theo tiêu chuẩn của nhà sản xuất hoặc theo hồ sơ mời thầu - Nhà thầu phải trình bày được kế hoạch cung cấp dịch vụ bảo hành; Năng lực cung cấp các dịch vụ sau bán hàng, khả năng khắc phục sự cố.	Đạt
	- Thời gian bảo hành: Không theo tiêu chuẩn của nhà sản xuất hoặc theo hồ sơ mời thầu. - Nhà thầu không trình bày được (hoặc có trình bày nhưng không hợp lý, khả thi) kế hoạch cung cấp dịch vụ bảo hành; Năng lực cung cấp các dịch vụ sau bán hàng, khả năng khắc phục sự cố.	Không đạt
6. Uy tín của nhà thầu		
Uy tín của nhà thầu thông qua việc tham dự thầu, kết quả thực hiện các hợp đồng tương tự trước đó	Nhà thầu không có từ 02 hợp đồng trở lên (cung cấp hàng hóa, EPC, EP, PC, chìa khóa trao tay) không hoàn thành do lỗi của nhà thầu;	Đạt

Nội dung đánh giá		Sử dụng tiêu chí đạt, không đạt
trong thời gian 3 năm gần đây tính đến thời điểm đóng thầu	Nhà thầu phải có văn bản cam kết các nội dung nêu trên và đính kèm E-HSDT	
	Nhà thầu có từ 02 hợp đồng trở lên (cung cấp hàng hóa, EPC, EP, PC, chìa khóa trao tay) không hoàn thành do lỗi của nhà thầu. Nhà thầu không có văn bản cam kết các nội dung nêu trên và đính kèm E-HSDT	Không đạt
7. Các yếu tố về điều kiện thương mại		
Yếu tố về điều kiện thương mại	- Có chức năng mua bán, kinh doanh các đối tượng gạo và vật tư	Đạt
	- Không có chức năng mua bán, kinh doanh các đối tượng gạo và vật tư	Không đạt
8. Thời gian thực hiện, hướng dẫn sử dụng		
Thời gian thực hiện, hướng dẫn bảo quản, sử dụng hợp lý, khả thi, phù hợp với đề xuất về tiến độ cung cấp	Có thời gian thực hiện, hướng dẫn bảo quản, sử dụng hợp lý, khả thi, phù hợp với đề xuất về tiến độ cung cấp.	Đạt
	Thời gian thực hiện, hướng dẫn bảo quản, sử dụng không hợp lý, không khả thi, không phù hợp với đề xuất về tiến độ cung cấp.	Không đạt
Kết luận:		